

必見

明日を勝ち抜くヒントが見つかる

無料

石材店のための特別セミナー

第二弾

『同業に学べ！』

**手元供養から見る、石材店だけが持っている
将来まで続くビジネスチャンスとは！？』**

～納骨ノウハウが強力なセールスツールに！

建墓時だけじゃない、追加彫刻が将来の需要を約束！

高い信用が継続的な高額商品購入へ！～



株式会社メモリアルアートの大野屋
経営企画本部 手元供養推進室 室長

木村 健一 氏

1993年株式会社メモリアルアートの大野屋入社。墓石販売に携わり、2002年に都心営業所長、2004年に町田営業所長、2006年に南関東支店長を歴任。業界に先駆け、ペットと一緒に眠れるお墓「With ペット」の市場への導入・販売等を手掛ける。2008年に経営企画本部営業企画室長として大野屋全体の販促体制構築に携わり、同時に手元供養事業の本格展開に備え、手元供養推進グループ長を兼任。「ソウルジュエリー」ブランド構築と「ミニ骨壺」の市場への本格導入を展開し、2010年に手元供養推進室長に就任。消費者をはじめ業界内外で関心の高まっている「ソウルジュエリー」「ミニ骨壺」市場導入時からのノウハウを生かし、消費者向けプロモーション及び販売店向けインスタマーチャンドライジングや顧客アプローチ手法等を提案。その手法が大きく注目されている。

◆ご希望の口にチェック(レ)を入れ、下記要項を記入し、FAXでお申込み下さい。◆

4月18日(金) 14:30～16:00

4月19日(土) 10:30～12:00

両セミナーは同一内容です。開始時間までに弊社(下記住所参照)2階会議室にお集まり下さい。

御社名 _____ 都道府県 _____ 参加人数 _____ 人

参加代表者名 _____ ご連絡先 _____

会場：鳴本石材株式会社 〒714-0062 岡山県笠岡市茂平2918-23 Tel:0865-66-1414

↓ 申込先FAX:0865-66-3022 ↓

※先着順となっておりますので、お早めにお申込み下さい。 ※同業者(卸業者)様のお申込みはご遠慮下さい。 ※セミナーの録音はご遠慮下さい。