

必見

明日を勝ち抜くヒントが見つかる

無料

石材店のための特別セミナー

第一弾

『異業種に学べ！』

伝説のトップ外商が語る、営業の真髄とは！？』



～顧客のふところに入り込む接客術！

人と人を結びつけるコミュニケーション術！

不可能を可能にする仕事術！～

オフィス ミライング 代表 エグゼクティブアドバイザー
(元株式会社三越 日本橋本店「お客様サロン」チーフ・コンシェルジュ)

伊吹 晶夫 氏

1948年千葉県生まれ。18歳で(株)三越入社。以来、日本橋本店でセールス一筋43年。31歳で初めて社員1万3000人の売上トップに。42歳以降は常にトップセールスを誇り、45歳には、最年少で紳士用品部エキスパート営業担当部長に就任。1999年に三越は百貨店業界初の「お客様サロン」を開設、コンシェルジュマイスターに就任。2008年定年後も「お客様サロン」のチーフ・コンシェルジュとして活躍。日本の富裕層を顧客に抱える三越でもVIPを担当。生涯顧客700家族(3000人)には、皇室、歴代首相三人をはじめ政財界、宗教界、芸能界、スポーツ界の面々が名を連ねる。在職中より、新聞や雑誌に取り上げられ、異業種へのセールス研修講師として活躍。2013年退職後オフィス ミライングを起業。エグゼクティブアドバイザー及びトータルライフコンシェルジュ、葬祭カウンセラー、終活カウンセラーとして各種セミナー講師として全国区で活動中。著書に「外商の真髄」(講談社)。

◆ご希望の口にチェック(レ)を入れ、下記要項を記入し、FAXでお申込み下さい。◆

4月17日(木) 14:30～16:00

4月18日(金) 10:30～12:00

両セミナーは同一内容です。開始時間までに弊社(下記住所参照)2階会議室にお集まり下さい。

御社名 _____ 都道府県 _____ 参加人数 _____ 人

参加代表者名 _____ ご連絡先 _____

会場:鳴本石材株式会社 〒714-0062 岡山県笠岡市茂平2918-23 Tel:0865-66-1414

↓ 申込先FAX:0865-66-3022 ↓

※先着順となっておりますので、お早めにお申込み下さい。 ※同業者(卸業者)様のお申込みはご遠慮下さい。 ※セミナーの録音はご遠慮下さい。