

NARUMOTO なるもと春の大展示会2014

必見

明日を勝ち抜くヒントが見つかる

無料

石材店のための特別セミナー

第一弾

『異業種に学べ！

伝説のトップ外商が語る、営業の真髄とは！？』



オフィス ミライング 代表 エグゼクティブアドバイザー
(元株式会社三越 日本橋本店「お客様サロン」チーフ・コンシェルジュ)

伊吹 晶夫 氏

1948年千葉県生まれ。18歳で(株)三越入社。以来、日本橋本店でセールス一筋43年。31歳で初めて社員1万3000人の売上トップに。42歳以降は常にトップセールスを誇り、45歳には、最年少で紳士用品部エキスパート営業担当部長に就任。1999年に三越は百貨店業界初の「お得意様サロン」を開設、コンシェルジュマイスターに就任。2008年定年後も「お客様サロン」のチーフ・コンシェルジュとして活躍。日本の富裕層を顧客に抱える三越でもVIPを担当。生涯顧客700家族(3000人)には、皇室、歴代首相三人をはじめ政財界、宗教界、芸能界、スポーツ界の面々が名を連ねる。在職中より、新聞や雑誌に取り上げられ、異業種へのセールス研修講師として活躍。2013年退職後オフィス ミライングを起業。エグゼクティブアドバイザー及びトータルライフコンシェルジュ、葬祭カウンセラー、終活カウンセラーとして各種セミナー講師として全国区で活動中。著書に「外商の真髄」(講談社)。

◆ご希望の□にチェック(レ)を入れ、下記要項を記入し、FAXでお申込み下さい。◆

4月17日(木) 14:30~16:00

4月18日(金) 10:30~12:00

両セミナーは同一内容です。開始時間までに弊社(下記住所参照)2階会議室にお集まり下さい。

御社名_____ 都道府県_____ 参加人数____人

参加代表者名_____ ご連絡先_____

会場:鳴本石材株式会社 〒714-0062 岡山県笠岡市茂平2918-23 Tel:0865-66-1414

↓ 申込先FAX:0865-66-3022 ↓

※先着順となっておりますので、お早めにお申込み下さい。※同業者(卸業者)様のお申込みはご遠慮下さい。※セミナーの録音はご遠慮下さい。

NARUMOTO なるもと春の大展示会2014

必見

明日を勝ち抜くヒントが見つかる

無料

石材店のための特別セミナー

第二弾

『同業に学べ！

**手元供養から見る、石材店だけが持っている
将来まで続くビジネスチャンスとは！？』**

～納骨ノウハウが強力なセールスツールに！

建墓時だけじゃない、追加彫刻が将来の需要を約束！

高い信用が継続的な高額商品購入へ！～



株式会社メモリアルアートの大野屋
経営企画本部 手元供養推進室 室長

木村 健一 氏

1993年株式会社メモリアルアートの大野屋入社。墓石販売に携わり、2002年に都心営業所長、2004年に町田営業所長、2006年に南関東支店長を歴任。業界に先駆け、ペットと一緒に眠れるお墓「With ペット」の市場への導入・販売等を手掛ける。2008年に経営企画本部営業企画室長として大野屋全体の販促体制構築に携わり、同時に手元供養事業の本格展開に備え、手元供養推進グループ長を兼任。「ソウルジュエリー」ブランド構築と「ミニ骨壺」の市場への本格導入を展開し、2010年に手元供養推進室長に就任。消費者をはじめ業界内外で関心の高まっている「ソウルジュエリー」「ミニ骨壺」市場導入時からのノウハウを生かし、消費者向けプロモーション及び販売店向けインストアーマーチャンダイジングや顧客アプローチ手法等を提案。その手法が大きく注目されている。

◆ご希望の□にチェック(レ)を入れ、下記要項を記入し、FAXでお申込み下さい。◆

4月18日(金) 14:30~16:00

4月19日(土) 10:30~12:00

両セミナーは同一内容です。開始時間までに弊社(下記住所参照)2階会議室にお集まり下さい。

御社名_____ 都道府県_____ 参加人数_____人

参加代表者名_____ ご連絡先_____

会場:鳴本石材株式会社 〒714-0062 岡山県笠岡市茂平2918-23 Tel:0865-66-1414

↓申込先FAX:0865-66-3022↓

※先着順となっておりますので、お早めにお申込み下さい。 ※同業者(卸業者)様のお申込みはご遠慮下さい。 ※セミナーの録音はご遠慮下さい。