→ NARIMOTO なるもと秋の大展示会2012 明日を勝ち抜くヒントが見つかる

石材店のための特別也ミナー

『お寺に頼られる石材店になるための"お寺活性化講座"』

~檀家離れ? 永代供養? お寺の悩み、あなたならどうする?!~

1回目 11月7日(水)

14:30~16:00

2回目 11月8日(木)

10:30~12:00



(株)寺院デザイン 代表取締役

講師 薄井 秀夫 氏

昭和41年、群馬県生まれ。東北大学文学部卒業(宗教学専攻)。 中外日報社、鎌倉新書を経て、平成19年、寺院の運営コンサル ティングを行う(株)寺院デザインを設立。

特に寺院のメディア支援(寺報、ホームページなど)や永代供養墓 の企画&プロモーション支援に力を入れている。

著書に『10年後のお寺をデザインする』『人の集まるお寺のつくり 方』『寺院墓地と永代供養墓をどう運営するか』など。

『ブーム到来?! "終活"ってな~に??』

~TV、ネット、新聞、雑誌等で話題沸騰の"終活"。墓石店としてどう 取り組み、どう活用すべきなのか? 全国の成功事例を徹底解説!! ~

(株)鎌倉新書 葬祭マーケティング事業部

1回目 11月8日(木)

14:30~16:00

2回目 11月9日(金)

10:30~12:00

講師 小林 憲行氏

2007年鎌倉新書に入社。月刊『仏事』編集記者として仏壇仏具店や寺院を担当。 現在は葬祭マーケティング事業部にて、主に葬儀関連の取材を行っている。 全国各地で頻繁に行われるようになった"終活フェア"を、自らの足で徹底取材。 「どんな事をするの?」「石材店にとってメリットがあるの?」「小さな石屋でも出来るの?」 そんな疑問に、各地で行われた事例や参加者の声をもとに、分かりやすくお答えします。

※"終活"とは人生の終わりのための活動の略です。相続・遺言・保険・葬儀・墓・介護などを、元気なうちにしっかりと準備を行い、残された人生を安心してより良く生きるための活動として、全国各地で"終活フェア"や"エンディングノートセミナー"などが頻繁に開催されています。2010年流行語にもノミネートされました。

両セミナーの1回目と2回目は同一内容です。開始時間までに弊社2階会議室にお集まり下さい。

ご希望の口にチェック(レ)を入れ、下記要項を記入し、FAXして下さい。

11月7日(水)	11月8日(木)	11月9日(金)
	□薄井秀夫氏(2回目)	□小林憲行氏(2回目)
□薄井秀夫氏(1回目)	□小林憲行氏(1回目)	

御社名		参加代表者名	
参加人数	人。這連絡先	憋 汁扣 当 者名	

鳴本石材株式会社 〒714-0062 岡山県笠岡市茂平2918-23 Tel:0865-66-1414

お申込みFAX番号⇒0865-66-3022